



Referenzkunde



BARTH
PRÄZISIONSTECHNIK

» Durch die Integration von CAS genesisWorld an sage ERP b7 werden Daten stets synchron gehalten und Änderungen müssen nicht doppelt erfasst werden. Somit entsteht kein Informationsverlust. «

Wolfgang Barth, Geschäftsführer

CAS genesisWorld
xRM und CRM für den Mittelstand



» Mit CAS genesisWorld ist es uns gelungen, unsere Vertriebsaktivitäten effizienter zu gestalten. Sämtliche Kommunikation zum Vertriebsprozess ist in der Verkaufschance auf einen Blick ersichtlich. «

Wolfgang Barth, Geschäftsführer



Branche

Produzierende Unternehmen

Ziele/Anforderungen

- Optimierung des Vertriebs
- Vertriebsprozess abbilden und strukturieren
- Informationen zentral speichern
- Anbindung an sage ERP b7
- Daten aus ERP in CRM verfügbar
- Replikation (CRM auf Notebook ohne Internetverbindung)

Nutzen und Vorteile

- Gezielte Entwicklung von Verkaufschancen dank Transparenz von Akquise bis zum Abschluss
- Umfassende, chronologische digitale Kundenakten ermöglichen beste Beratung und besten Service
- Smarte ERP-Anbindung verhindert doppelte Datenerfassung und schafft saubere Adressdaten
- Kein Informationsverlust – im Gegenteil Unternehmenswissen geht nie verloren
- Effizientes abteilungsübergreifendes Teamwork mit automatisierten Workflows und gepflegten zentralen Daten
- Fundierte Entscheidungsgrundlagen mit Reports
- Dank Replikation auch ohne Internetverbindung Zugriff auf alle Daten

CAS genesisWorld

Projektdaten

- CAS genesisWorld Premium Edition
- Module: Sales pro
- Integration zu sage ERP b7

Kunde

- Barth Präzisionstechnik GmbH, www.barth-praezisionstechnik.de
- **Metallverarbeitung:** Dienstleister für zerspanende Fertigungsverfahren, Zulieferer für Automobilindustrie, Anlagenbau und Maschinenbau
- 1970 gegründet
- 80 Mitarbeiter

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign® für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtssystem
- Sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 20.000 Unternehmen erfolgreich im Einsatz

Kontakt und Beratung



NEWA Systemhaus GmbH
88521 Ertingen
+49 7371 9594-50
www.newa.de



CAS Mittelstand
A SmartCompany of CAS Software AG

www.cas-mittelstand.de