

Referenzkunde



»Mit CAS genesisWorld ist es uns gelungen, unsere Kommunikation effizienter zu gestalten. Sämtliche Information zum Vertriebsprozess ist auf einen Blick ersichtlich.«

Robert Stolz, Geschäftsführer

CAS genesisWorld
xRM und CRM für den Mittelstand





» Das professionelle und systematische Vorgehen bei der Einführung von CAS genesisWorld durch die NEWA Systemhaus GmbH hat uns überzeugt. «

Robert Stolz, Geschäftsführer



Branche

Industrie, Maschinen- und Apparatebau

Ziele/Anforderungen

- Optimierung Vertrieb und Marketing
- Erleichterung Versandabwicklung von Broschüren
- Kommunikation abbilden und strukturieren
- Information in einem System verfügbar
- Mobiles CRM
- Ablösung Outlook- und Dateioorganisation
- Ablösung sage CRM

Nutzen und Vorteile

- Effektiver Vertriebsprozess: unternehmensspezifisch definiert, alle Schritte transparent vom ersten Kontaktbericht über das qualifizierte Lead bis hin zur Verkaufschance und der After-Sales-Betreuung
- Entlastung beim Tagesgeschäft durch Unterstützung des automatisierten Wiedervorlagesystems
- Mit 360°-Akte jederzeit über den Kunden vollständig informiert für beste Beratung und überzeugendem Service
- Gezielte Marketingaktionen dank umfassender Such- und Filterfunktionen: Erstellung von Verteilern für spezifische Zielgruppen
- Systematisieren des Versands von Broschüren spart Zeit und schafft mehr Transparenz
- Fundierte Entscheidungsgrundlagen durch Reports

CAS genesisWorld

Projektdaten

- CAS genesisWorld Premium
- Modul Sales pro

Kunde

- STOLZ Aufrolltechnik GmbH, www.stolz-aufrolltechnik.de
- Führender Anbieter von kundenspezifischen Aufrollsystemen für Schläuche
- Ausgezeichnet als Top-Innovator 2016 unter den Top 100 Unternehmen
- ca. 50 Mitarbeiter

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign® für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtesystem
- Sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 20.000 Unternehmen erfolgreich im Einsatz

Kontakt und Beratung



NEWA Systemhaus GmbH
88521 Ertingen
+49 7371 9594-50
www.newa.de



CAS Mittelstand
A SmartCompany of CAS Software AG

www.cas-mittelstand.de